

PAVILLON FRANCE KHIMIA 2017

Russie - Moscou
Du 23 au 26 octobre 2017

Participez à KHIMIA, le plus grand salon international
de l'industrie chimique de Russie et des pays de la CEI

► VOUS ÊTES...

Une entreprise française fournissant des équipements de process chimique, de la robinetterie industrielle, des réactifs, des services d'ingénierie pour l'industrie chimique ou des équipements de laboratoire, d'analyse, d'instrumentation, ou d'automatisation industrielle.

► VOUS VOULEZ...

Promouvoir votre technologie, votre savoir-faire et vos innovations sur le marché russe.

Identifier et rencontrer de nouveaux clients et partenaires commerciaux.



+5,3%
En 2016,
l'industrie
chimique est
restée l'industrie
de transformation
la plus dynamique
du pays

- L'industrie chimique joue un rôle important dans l'économie de la Russie, pays qui occupe la 11^{ème} place mondiale avec 2,1%, de part de marché et plus de 8 000 compagnies chimiques.
- Un marché de 57,2 Mds € en 2016 (produits chimiques, caoutchouc et plastique compris).
- Un des premiers producteurs mondiaux de potasse et d'engrais azotés et phosphatés.
- Malgré la crise économique qui secoue le pays depuis plusieurs années, la production chimique a enregistré une augmentation de 40% depuis 2010.
- Grâce à la « Stratégie de développement de l'industrie chimique et pétrochimique 2030 » visant à augmenter la compétitivité de l'industrie nationale, et à la politique de substitution des importations avec l'enjeu de développer une production russe de qualité, le pays voit se multiplier de nombreux projets de modernisation et de construction de nouveaux sites de production.
- L'industrie chimique russe présente de bonnes opportunités pour l'offre française en technologies et équipements : le taux de vétusté des outils de production reste important, la part des produits à haute valeur ajoutée est encore insuffisante.

THÉMATIQUES DU SALON

KHIMIA EST LE PLUS GRAND SALON DE RUSSIE / CEI CONSACRE AU GENIE DES PROCÉDES CHIMIQUES



- Technologies et équipements de process destinés à l'industrie chimique.
- Robinetterie industrielle (pompes, valves, compresseurs, etc.).
- Equipements d'instrumentation et d'automatisation des procédés industriels.
- Equipements et réactifs de laboratoire et d'analyse.
- Expertise en génie des procédés.
- Solutions et technologies pour la chimie durable, produits issus de la chimie verte.
- Matériaux de base et équipements pour l'industrie du plastique
- Technologies, équipements et matériaux de protection anticorrosion.

LES AVANTAGES DU PAVILLON FRANCE

- Un programme de rendez-vous collectifs sur le salon.
- Un accompagnement par un expert sectoriel de BUSINESS FRANCE pendant toute la durée du salon.
- Des coûts de participation réduits.
- Un stand clef en main à forte visibilité (5m de haut) et idéalement situé au cœur du salon.
- Présence d'un interprète sur le stand.

Exposer sur le Pavillon France, c'est rejoindre un groupement de stands d'entreprises françaises réunies sous une bannière « Créative France » permettant d'accroître votre visibilité.



Image non contractuelle



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 31 mai 2017

FORFAITS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Forfait participation sur l'espace collectif du Pavillon France La présence sur l'espace collectif comprend 1 comptoir d'information avec partie rangement fermant à clef, 2 tabourets hauts, 1 présentoir à documentation, 1 prise de courant, 1 bannière avec le logo de l'entreprise et 1 badge exposant.	2 600 €	3 120 €
Stand individuel de 9 m² (2 disponibles) Le stand de 9 m ² comprend 1 table ronde, 3 chaises, 1 comptoir d'information avec partie rangement fermant à clef, 1 tabouret haut, 1 présentoir à documentation, 1 prise de courant, 1 corbeille à papier et 3 badges exposants.	4 250 €	5 100 €
Stand individuel de 9 m² en angle (1 disponible) Le stand de 9 m ² comprend 1 table ronde, 3 chaises, 1 comptoir d'information avec partie rangement fermant à clef, 1 tabouret haut, 1 présentoir à documentation, 1 prise de courant, 1 corbeille à papier et 3 badges exposants.	4 700 €	5 640 €
Stand individuel de 12 m² (2 disponibles) Le stand de 12 m ² comprend 1 table ronde, 3 chaises, 1 comptoir d'information avec partie rangement fermant à clef, 1 tabouret haut, 1 présentoir à documentation, 1 prise de courant, 1 corbeille à papier et 3 badges exposants.	5 400 €	6 480 €
Stand individuel de 12 m² en angle (2 disponibles) Le stand de 12 m ² comprend 1 table ronde, 3 chaises, 1 comptoir d'information avec partie rangement fermant à clef, 1 tabouret haut, 1 présentoir à documentation, 1 prise de courant, 1 corbeille à papier et 3 badges exposants.	5 850 €	7 020 €

SERVICES INCLUS



Catalogue exposants



Programme de rendez-vous collectifs



Guide des affaires en Russie



Interprète

Pour préparer votre salon en amont :

- Inscription dans le catalogue officiel du salon
- Création et distribution d'un catalogue des exposants français en langue russe
- Promotion en amont du salon de la participation française auprès des décideurs et acteurs locaux identifiés et sensibilisés à vos produits
- 4 unités (2 heures) de hotline réglementaire interrogeable par téléphone ou par email sur toute thématique juridique, fiscale et réglementaire sur le ou les pays de votre choix.
- Remise du Guide des Affaires en Russie

Pendant le salon :

- Stand « clé-en-main »
- Accès à l'espace collectif comprenant une réserve, une machine à café, un frigo et une fontaine à eau à disposition de tous les exposants
- Organisation de rencontres collectives avec des grands comptes russes et autres prospects (importateurs, distributeurs, agents, facilitateurs d'affaires, etc.)
- Présence permanente d'un expert BUSINESS FRANCE pendant toute la durée du salon
- Mise à disposition d'un interprète commun pour l'ensemble des exposants français

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Option 1 : Participant supplémentaire Au-delà d'1 participant pour une station de travail sur l'espace collectif, de 3 sur un stand de 9 m ² ou 12 m ² (comprend 1 badge et l'accès à tout ce qui précède).	150 €	180 €
Option 2 : Mission de prospection Organisation d'un programme de rendez-vous sur mesure organisé durant le salon sur la base de votre cahier des charges.	1 950 €	2 340 €
Option 3 : Suivi de contacts Notre bureau BUSINESS FRANCE de Russie relance, qualifie et suit dans les 3 mois après le salon jusqu'à 10 contacts initiés lors du salon pour vous aider à concrétiser vos courants d'affaires.	650 €	780 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr



VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

ROUTE DES MINES

KAZAKHSTAN

Almaty / Astana / Oust-Kamenagorsk

19 au 23 juin 2017

Rencontres Acheteurs

Contact : steven.bostroem@businessfrance.fr

MISSION DECOUVERTE DU SECTEUR MINIER DE LA COPPERBELT CONGOLAISE

RDC – Lubumbashi / Fungurume

20-22 juin 2017

Mission découverte

Contact : guillaume.anfray@businessfrance.fr

PAVILLON FRANCE SUR PERUMIN-EXTEMIN 2017

PEROU - Arequipa

18 au 22 septembre 2017

Pavillon France

Contact : guillaume.anfray@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

PAVILLON FRANCE SUR MINEX 2017

IRAN - Téhéran

10 au 12 octobre 2017

Pavillon France

Contact : guillaume.anfray@businessfrance.fr

MISSION D'AFFAIRES DANS LE SECTEUR MINIER ALGERIEN ALGERIE – Alger

12-13 décembre 2017

Rencontres Acheteurs

Contact : tarik.belkhiter@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Natalia FILIMONOVA

Chargée de développement

Business France en Russie

Tél : +7 (812) 346 82 91

natalia.filimonova@businessfrance.fr

Guillaume ANFRAY

Chef de projet

Business France Paris

Tél : +33 (0)1 40 73 34 52

guillaume.anfray@businessfrance.fr

www.chemistry-expo.ru/en

Date limite d'inscription : **31 mai 2017** - Dans la limite des places disponibles.

Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation.
Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

