

## ATELIER D'INFORMATION **LIBAN**

**Business France Paris**  
Mercredi 5 juillet 2017

### Une source intarissable d'opportunités pour les entreprises françaises

#### ► VOUS ÊTES...

Déjà présent sur le marché libanais ou vous vous posez la question de l'aborder

#### ► VOUS VOULEZ...

Obtenir des informations sur les opportunités de développement au Liban  
Identifier et concrétiser de nouveaux projets  
Profiter de l'expérience de professionnels qui ont réussi sur ce marché



En partenariat avec :

# 10<sup>ème</sup> Client de la France

- **Un cœur qui bat pour la France** : son histoire et sa culture, le Liban est le seul pays francophone de la région Proche et Moyen-Orient. L'alchimie entre Français et Libanais se traduit par la volonté de travailler ensemble pour développer les relations économiques et commerciales au Liban certes, mais aussi sur des marchés complexes comme l'Irak ou l'Afrique.

- **Une situation institutionnelle normalisée depuis novembre 2016** qui insuffle une note d'optimisme au pays, avec la nomination d'un nouveau président de la république, la formation d'un gouvernement actif et la disposition du parlement à légiférer.

- **Des relations commerciales dynamiques et soutenues, portées par les PME.** Nos relations commerciales couvrent tous les secteurs économiques et sont portées à la fois par la progression du nombre d'entreprises françaises exportant vers le Liban (plus de 4500 entreprises) et par l'importance de nos ventes sur ce pays.

- **92 entreprises françaises sont implantées au Liban.** Le **stock d'investissement français** dans le pays s'élève à **534 M€ en 2015**, soit une évolution de 20 % par an entre 2011 et 2015.

- **Le Liban est le 53<sup>ème</sup> client de la France et son 14<sup>ème</sup> excédent** (données 2015). A l'échelle de la région Afrique du Nord - Moyen Orient, le Liban est le 10<sup>ème</sup> client de la France et son 5<sup>ème</sup> excédent. **Il représente 3,2% des exportations françaises dans la région.**

- **La France est une force économique de premier plan au Liban** et figure historiquement parmi les premiers pays fournisseurs du pays. Le volume de nos échanges commerciaux a atteint 1,05 Md€ en 2015. Le volume des exportations françaises vers le Liban a atteint 998 M€ en 2015 faisant de la France le quatrième fournisseur du Liban (6 % de parts de marché), derrière la Chine (11,5 %), l'Italie (7,1 %) et l'Allemagne (6,8 %).

- **La structure de nos échanges repose essentiellement sur 4 postes d'exportation** : les hydrocarbures et les produits pétroliers (282 M€, 28 % du total), les équipements mécaniques, matériel électrique et électronique (165 M€, 17 %), les produits agricoles et les industries agroalimentaires (154M€, 15 %) et les industries pharmaceutiques (112 M€, 11 %). **Le Liban offre également des opportunités intéressantes dans d'autres secteurs** : la décoration, le second-œuvre de bâtiment, le luxe, la parfumerie, les cosmétiques, l'habillement, etc.

- **Le Liban présente une situation économique favorable** dans un contexte régional volatile. Cette résilience du Liban tient à l'esprit entrepreneurial de son vivier humain.

- **Le Liban constitue une excellente porte d'entrée pour le savoir-faire et l'excellence à la française au Proche et Moyen-Orient, mais pas seulement.** Grâce à ses réseaux d'affaires, le Liban une formidable plate-forme de développement sur des marchés constituant de bons leviers de croissance, à la fois dans la région du Proche et Moyen-Orient et en Afrique ! Ce sera vrai aussi pour la reconstruction de la Syrie.

## POURQUOI PARTICIPER À CET ATELIER D'INFORMATION



Cet Atelier vous permettra ainsi :

- ✓ d'être informé sur la situation et les perspectives économiques du pays ;
- ✓ de connaître les dernières évolutions sur l'environnement des affaires ;
- ✓ de saisir les opportunités offertes par ce marché ;
- ✓ d'échanger lors de moments de networking ;
- ✓ de vous entretenir, lors des rendez-vous individuels, avec des experts du Liban.

# LE PROGRAMME

9h00	Accueil des participants
9h30	<b>Ouverture</b> Frédéric ROSSI, Directeur général délégué Export de Business France
9h40	<b>Intervention d'Emmanuel BONNE, Ambassadeur de France au Liban</b>
10h00	<b>Opportunités d'affaires et attentes du marché</b> Marc CAGNARD, Directeur Business France Proche et Moyen Orient Marie MAAMARI, Directrice Bureau Business France Liban
10h15	<b>Les opportunités du marché du développement durable au Liban</b> Pierre EL KHOURY, Directeur Général du LCEC (Lebanese Center For Energy Conservation, organisme rattaché au ministère libanais de l'énergie)
10h30	<b>Une histoire et une culture « business » : Des hommes d'affaires avertis et exigeants</b> Christian BESSE, Président de la section Liban des Conseillers du Commerce Extérieur de la France (à confirmer)
10h45	<b>La nouvelle stratégie de coopération internationale de la Région Île-de-France : exemple du Liban</b> Eric FAJOLE, Directeur de la coopération internationale, Conseil Régional d'Île-de-France
11h00	Questions
11h05	Pause-café
11h30	<b>Le climat et la pratique des affaires</b> Claude RUFIN, Directeur Général, Emirates Lebanon Bank, Conseiller du Commerce Extérieur de la France
11h45	<b>Comment financer votre projet de développement au Liban ?</b> Eric TAINSH, Responsable export, Bpifrance
12h00	<b>Les exigences réglementaires liées à la mise sur le marché d'un produit exporté au Liban</b> Sana GHABRI, Experte en réglementation internationale, Business France
12h15	<b>Le Liban : Une plateforme pour les PME / ETI françaises - Témoignages d'entreprises françaises implantées au Liban</b> Nassib NASR, Directeur Général, Apave Liban Ludovic MAILLEAU, Directeur Régional Proche Orient, Legrand, Conseiller du Commerce Extérieur de la France Daniel BRUYAT, Directeur, Guard Industrie
12h45	Questions
12h50	<b>Intervention de Jean-François RAUDIN, Responsable des Ventes Indirectes Aigle Azur et tirage au sort de deux billets d'avion Aller/Retour Paris / Beyrouth</b>
13h00	Cocktail déjeunatoire offert par Aigle Azur
14h30	<b>Rendez-vous individuels</b>

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

## NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 4 juillet 2017

DESCRIPTIF DE L'OFFRE	MONTANT HT
<b>Participation à l'atelier d'information Liban</b>	<b>155 €</b>
<b>Participation à l'atelier d'information Liban</b> Tarif préférentiel à partir du deuxième participant d'une même société (remise de 20%)	<b>124 €</b>
<b>En option :</b>	
• Abonnement annuel à la base PROAO : outil de sourcing en ligne générant 2 millions d'appels d'offres	<b>590 €</b>
• Abonnement découverte à Hotline de Business France : informez-vous des conditions d'entrée de vos produits au Liban et sur tous vos marchés : taxation, formalités douanières, règles d'étiquetage, etc.	<b>175 €</b>

La TVA en vigueur qui sera facturée s'applique sur le montant HT.

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développe au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2014).

**Lieu de la réunion et infos pratiques :** Business France, 77 boulevard Saint-Jacques, 75014 PARIS

**Transports :** Metro, lignes 6 (Denfert-Rochereau ou Saint-Jacques) ou 4 (Denfert-Rochereau) RER B (Denfert-Rochereau) - Bus, lignes 38, 68, 88.

**Horaires :** Accueil des participants à partir de 9h00.

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France ([www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

**bpifrance**

**coface**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

### COLLOQUE SUR LE THEME DE LA SECURITE SANITAIRE ET DE L'HYGIENE EN MILIEU HOSPITALIER

LIBAN – Beyrouth – 21 septembre 2017

Contact : [arlette.nehme@businessfrance.fr](mailto:arlette.nehme@businessfrance.fr)

### RENCONTRE BTOB DANS LE SECTEUR MODE ET ACCESSOIRES

LIBAN – Beyrouth – 13 au 14 novembre 2017

Contact : [arlette.nehme@businessfrance.fr](mailto:arlette.nehme@businessfrance.fr)

### RENCONTRES RUSSIE

FRANCE – Paris – 16 et 17 octobre 2017

Contact : [michel.kefeli@businessfrance.fr](mailto:michel.kefeli@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

### FOIRE DE LA HAVANE

CUBA – La Havane – 30 octobre au 3 novembre 2017

Contact : [catherine.corlobe@businessfrance.fr](mailto:catherine.corlobe@businessfrance.fr)

### RENCONTRES ROUMANIE

France – Paris – 8 novembre 2017

Contact : [maryse.aziza@businessfrance.fr](mailto:maryse.aziza@businessfrance.fr)

### ATELIER D'INFORMATION PAYS NORDIQUES

France – Paris – 27 novembre 2017

Contact : [maryse.aziza@businessfrance.fr](mailto:maryse.aziza@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire, contactez :

#### Maryse AZIZA

Chef de projet

Tél : 01 40 73 36 89

[maryse.aziza@businessfrance.fr](mailto:maryse.aziza@businessfrance.fr)

#### Fabienne LAURENT

Chargée d'opération

Tél : 01 40 73 34 14

[fabienne.laurent@businessfrance.fr](mailto:fabienne.laurent@businessfrance.fr)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant

l'engagement de participation joint :

Par courriel à adresse mail

[service-client@businessfrance.fr](mailto:service-client@businessfrance.fr)

**VOUS POUVEZ VOUS INSCRIRE EN LIGNE A L'ADRESSE SUIVANTE :**  
**<http://export.businessfrance.fr/conseil-export/AtelierLiban2017>**

Date limite d'inscription : **4 juillet 2017** - Dans la limite des places disponibles.

Business France  
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79  
[www.export.businessfrance.fr](http://www.export.businessfrance.fr)

